



Национальное агентство по развитию инноваций

г. Астана, 2023 год

Инструменты поддержки

Гранты

Коммерциализация технологий



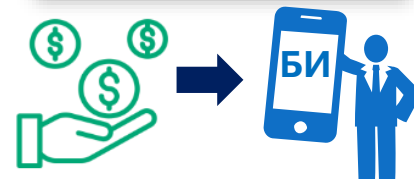
Технологическое развитие действующих предприятий



Технологическое развитие отраслей



Бизнес-инкубирования



ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ

* Исторические затраты по проекту не покрываются



Обрабатывающая
промышленность



Электронная
промышленность



FinTech



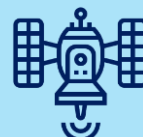
ИКТ/
Индустрия 4.0



Green Tech



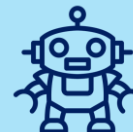
Новые материалы



Space Tech



MedTech, BioTech



Робототехника

СУММА И ЦЕЛИ ГРАНТА:

до 20 млн. тенге - Доработка продукта и разработка стратегии коммерциализации



УСЛОВИЕ И СРОК РЕАЛИЗАЦИИ:

Не менее 10% софинансирования
Не более 6 месяцев

ВСТРЕЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:

Усовершенствованный продукт
Тестовые продажи
Стратегия коммерциализации

ПОКРЫВАЕМЫЕ ЗАТРАТЫ:

- Зарплата членов команды (ФОТ)
- Услуги/работы третьих лиц
- Аренда офисных помещений
- Материалы, комплектующие для доработки продукта или услуги

ТРЕБОВАНИЯ К ЗАЯВИТЕЛЮ:

- Субъект малого предпринимательства
- Прохождение акселерационной и/или инкубационной программы
- Наличие завершенных результатов научной и (или) научно-технической деятельности, либо экспериментального опытного образца продукта, либо первоначальной конструкции (MVP)
- Команда не более 5 квалифицированных специалистов (в том числе спец. по коммерциализации)

СУММА И ЦЕЛИ ГРАНТА:

до 80 млн. тенге - Запуск производства продукта и его реализация на рынке



УСЛОВИЕ И СРОК РЕАЛИЗАЦИИ:

Не менее 10% софинансирование
Не более 18 месяцев

Встречные обязательства:

достижения объема реализованной продукции, не менее 10 % от суммы инновационного гранта

ПОКРЫВАЕМЫЕ ЗАТРАТЫ:

- Зарплата членов команды (ФОТ)
- Командировочные расходы
- Услуги/работы третьих лиц
- Аренда офисных помещений/ производственных помещений
- Материалы, комплектующие и оборудование для создания продукта
- Маркетинговые услуги (продвижение продукта)

ТРЕБОВАНИЯ К ЗАЯВИТЕЛЮ:

- **Успешное завершение 1 стадии**
- Наличие продукта, готового к производству и (или) к продажам
- Привлечение инвестиций в размере не менее 30% в от суммы средств второй стадии
- Команда не более 7 квалифицированных специалистов

ГРАНТ НА ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ДЕЙСТВУЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

СУММА И ЦЕЛИ ГРАНТА:

до 400 млн. тенге - на развитие действующих предприятий по приоритетным направлениям.

УСЛОВИЕ И СРОК РЕАЛИЗАЦИИ:

- **До 70%** обоснованных затрат по лицензионному договору

- **До 50%** обоснованных затрат на **приобретение программного обеспечения**, комплектующих и (или) оборудования

Срок освоения - не более 36 месяцев

КРИТЕРИИ К ЗАЯВИТЕЛЮ:

- осуществляющие коммерческую деятельность в заявленной отрасли - **не менее 3 лет**
- Наличие квалифицированного инженерно-технического персонала
- Суммарный годовой доход за последние **3 (три) года** - не менее полной стоимости проекта

ВСТРЕЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА:

- увеличение объема реализованной инновационной продукции ежегодно не менее 10% от суммы гранта
- достижение объема экспорта инновационной продукции не менее 10 % от суммы гранта

ПОКРЫВАЕМЫЕ ЗАТРАТЫ:

- приобретение технической документации и (или) оборудования, являющегося неотъемлемой частью приобретаемой технологии у собственника технологии;
- приобретение программного обеспечения и продукции электронной промышленности, включая затраты по кастомизации, внедрению и обучению персонала заявителя;
- на услуги по аренде программного обеспечения по модели SaaS
- обучение инженерно-технического персонала
- разработка промышленного дизайна продукта
- испытание технологического процесса
- сертификация продукции

СУММА И ЦЕЛИ ГРАНТА:

до 800 млн. тенге - консорциум предприятий, реализующих проект трансфера технологии (инновации) имеющий эффект на развитие отрасли.

УСЛОВИЕ И СРОК РЕАЛИЗАЦИИ:

не менее 30%, срок освоения **не более 36 месяцев** в два этапа (налаживание производства и выход на рынок)

ТРЕБОВАНИЯ К ЗАЯВИТЕЛЮ:

- Консорциальное соглашение
- Опыт работы в отрасли **не менее 3 лет**
- Наличие квалифицированного инженерно-технического персонала
- Годовой оборот заявителя - **не менее 600 млн. тенге**
- Консорциум предприятий, заинтересованных в приобретении/использовании технологии и распространение технологии на участников консорциума безвозмездно

ПОКРЫВАЕМЫЕ ЗАТРАТЫ:

- Заработная плата
- Командировки
- Приобретение оборудования
- Обучение команды проекта
- Лабораторные и расходные материалы
- Защита интеллектуальной собственности и публикации
- Накладные расходы (услуги почты, связи и перевода)
- Стандартизация и сертификация
- Аренда офисных/производственных помещений
- Иные услуги сторонних организаций (не более 25% от гранта)

Коммерциализация технологий

на 1-м этапе:

- Предварительное предложение по форме

на 2-м этапе:

- Полное предложение по форме

- бизнес-план проекта
- проект календарного плана
- проект сметы расходов с расшифровкой затрат
- для юридических лиц – копия устава
- сведения об отсутствии (наличии) задолженности, учет по которым ведется в органах государственных доходов
- копии предварительных договоров и (или) соглашений, в том числе лицензионные, на поставку оборудования (при наличии)
- копии договоров на транспортировку (доставку) оборудования (при наличии)
- техническая спецификация на разработку программного продукта, с указанием требуемых специалистов, с описанием видов, объемов, сроков и оплаты их работы
- копии дипломов и (или) сертификатов или других документов, подтверждающих квалификацию члена команды проекта
- финансовая модель проекта в формате Excel
- документ, подтверждающий завершение акселерационной и/или бизнес-инкубационной программы

Технологическое развитие действующих предприятий

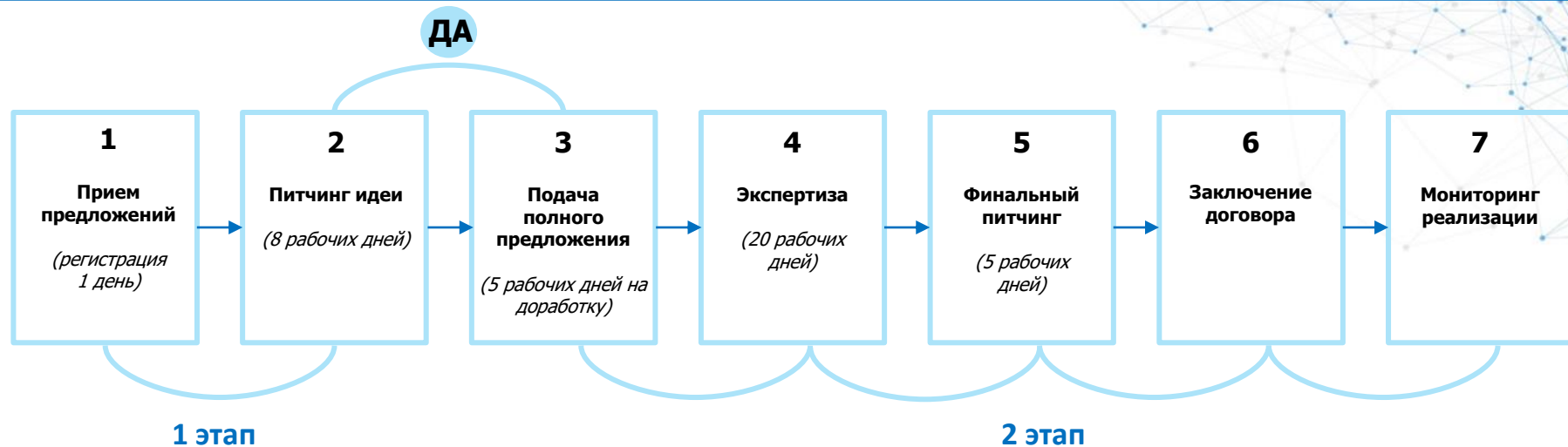
- копия документа, подтверждающий намерение сторон о передаче технологии;
- бизнес-план проекта;
- финансовая отчетность за последние 3 года;
- документы, подтверждающие наличие средств для реализации проекта;
- не менее трех коммерческих предложений по компонентам проекта и технические спецификации;
- финансовая модель за последние 12 месяцев. При наличии, План развития;
- финансовая модель на 5 лет с учетом прогнозов по реализации;
- список аффилированных лиц заявителя;

Технологическое развитие отраслей

- консорциальное соглашение;
- бизнес-план проекта;
- список аффилированных лиц;
- копии учредительных документов заявителя;
- документ, подтверждающий государственную регистрацию;
- решение о назначении первого руководителя заявителя;
- копии лицензий, патентов, свидетельств, сертификатов, дипломов и других документов, подтверждающих квалификацию участников проекта.

ПРОЦЕСС РАССМОТРЕНИЯ ЗАЯВКИ ПО КТ

8

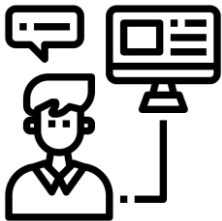


ПРОЦЕСС РАССМОТРЕНИЯ ЗАЯВКИ ПО ТРП



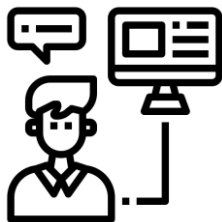
Осуществляет отбор по следующим критериям на коммерциализацию технологий

- Инновационность проекта;
- Масштабируемость проекта;
- Экспортоориентированность продукта;
- Состав и квалификация команды проекта;
- Коммерческий потенциал проекта.



Технологическая

- оценка технологической реализуемости
- анализ достаточности мероприятий, установлению преимуществ по сравнению с аналогами
- объем и содержание работ и сроков их выполнения
- риски реализации проекта
- квалификации команды проекта



Финансово-экономическая

- оценка экономической целесообразности реализации проекта
- оценка финансово-экономической модели



Правовая

- анализ содержания представленных документов на предмет соответствия действующему законодательству Республики Казахстан
- оценка правовых рисков реализации проекта



Бизнес-инкубирование и акселерация

I. Конкурс

Финансирование

до 35 млн тг. в год

- ✓ Аренда
- ✓ ФОТ команды
(включая налоги и сборы)
- ✓ Маркетинг
(Pr и т.д.)
- ✓ Командировочные
(в пределах РК)
- ✓ Третьи лица
(спикеры, менторы, трекаеры)

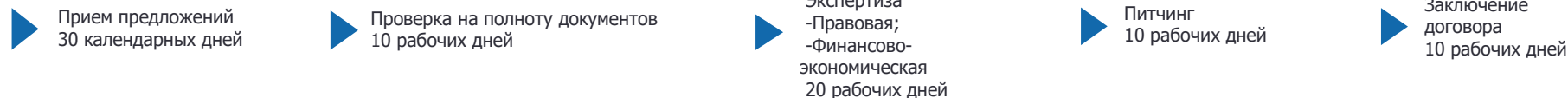
Обязательства

- + 2 программы инкубации/акселерации
- + 30 бизнес-проектов
- + 50 ч. мастер классов, 150 ч. консультаций, 100 ч. индивидуальных консультаций
- + Минимум 2 Demo day
- + 50 публикаций в СМИ и соц.сетях
- + Соглашения, меморандумы

Требования

- ▶ Административное помещение >200 кв.м.
- ▶ Команда > 2 чел.
- ▶ Выписка о наличии денежных средств
- ▶ Сотрудничество с ВУЗом
- ▶ Отсутствие задолженности (кредит./налог.)
- ▶ Отчет об опыте проведения бизнес-инкубирования/акселерации
- ▶ Методология, План развития, Календарный план, Смета расходов

II. От заявки до договора



* После окончания проверки заявки на полноту в случае выявления замечаний возвращаются заявителям для устранения замечаний (срок 5 дней)

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



www.qazinn.kz



info@qazinn.kz



+7-7172-79-25-82
+7-775-623-14-22



г. Астана, 010000,
пр. Мангилик ел, 55/13, павильон С 2.1

