

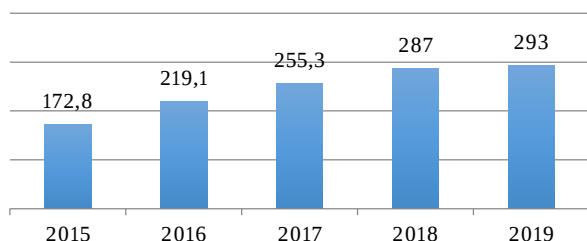
Трубная продукция из стали

(коды ТНВЭД: 730411, 730419, 730490, 730441, 730459, 730429, 730793, 730799)

Описание проекта

Проект предполагает производство труб для нефте- или газопроводов из коррозионностойкой стали; прочих труб и профилей пустотелые, бесшовные, из черных металлов; прочих труб круглого поперечного сечения из коррозионностойкой стали; трубок и профилей полые, бесшовные, из черных металлов, прочих круглого поперечного сечения из другой легированной стали; прочих труб обсадные, насосно-компрессорные и бурильные для бурения нефтяных или газовых скважин, из черных металлов; фитинги из черных металлов для сварки встык, прочие фитинги для труб или трубок, из черных металлов

Объем производства в РК, тыс. тонн



Производители стальных труб в Казахстане: Павлодарский трубопрокатный завод KSP Steel, «АрселорМиттал Актау», Казахстанский трубный завод, Казахстанское подразделение российской Трубной Металлургической Компании (ТМК). Также ожидается запуск производства Эйжа Стил Пайп.

Казахстанские предприятия, имея на балансе общую совокупную мощность производства более 700 тыс. тонн стальных труб в год, по факту производят около 250 тыс. тонн продукции, тогда как диапазон объемов импорта достигает от 0,5 до 1,5 млн тонн. Оставшаяся продукция с мощностью более 400 тыс. тонн не востребована на внутреннем рынке по ряду объективных и субъективных причин.

Главной причиной столь низкого уровня развития данного сегмента, является несоответствие требованиям по качеству (стандарты API) и количеству ассортимента товаров, предлагаемых производителями РК, а также дорогое трубное сырье (полуфабрикат из штрипса).

Сырьевая база

Сырьем для производства является штрипс (металлическая стальная лента), рулонная листовая сталь. Использование данного сырья является низкоотходным, при этом отходы подлежат переработке, соответственно производство является рецикличным.

Сырье может быть обеспечено казахстанской компанией АО «АрселорМиттал» или производителями РФ.

Необходимо обеспечение качественным сырьем (полуфабриката из штрипса) для трубопрокатных производств (марка стали X80 и выше).

Конкурентные преимущества

Высокий спрос на продукцию.

Импортозамещение в РК.

Уровень конкуренции низкий.

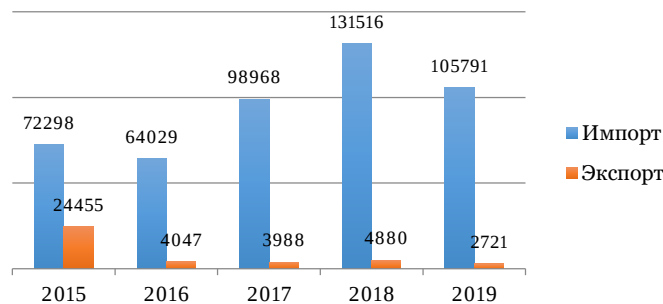
Основными экспортными странами среди стран макрорегиона являются Китай и Россия.

Потенциальные рынки сбыта

Внутренний рынок стальных труб Казахстана в долгосрочной перспективе оценивается в зоне положительного роста. Главными факторами дальнейшего роста внутреннего рынка станут низкая степень газификации регионов Казахстана кроме западных, развитие жилищно-коммунальной сферы, рост добычи нефти и газа, которые требуют транспортировки на внутренний рынок страны и за ее пределы.

Потенциальные рынки сбыта также включают Таджикистан, Грузию, Украину, РФ, Туркменистан, Узбекистан, Азербайджан, Иран.

Экспорт-импорт, тонн



За 2019 год в структуре общего импорта продукции металлургической промышленности преобладали трубы бесшовные (12%) и трубы сварные (10%).

Рост импорта обусловлен увеличением объемов потребления стальных бесшовных труб - нефтегазовой промышленностью, а также ростом объемов потребностей строительного сектора.

Меры государственной поддержки

Инвестиционные преференции: освобождение от таможенных пошлин, налоговые льготы (КПН; земельный налог и имущественный налог – 0%), натурные гранты, привлечение иностр. рабочей силы.

Преференции специальных экономических зон: СЭЗ “Сарыарка” в Карагандинской области специализируется на металлургии, металлообработке и машиностроении.

Дорожная карта бизнеса-2025: субсидирование; грантирование; подведение внешней инфраструктуры.

Меры гос. поддержки для казахстанских производителей через QazIndustry: возмещение части затрат по повышению производительности труда и развитию территориальных кластеров; продвижению отечественных обработанных товаров на внешнем и внутреннем рынке.

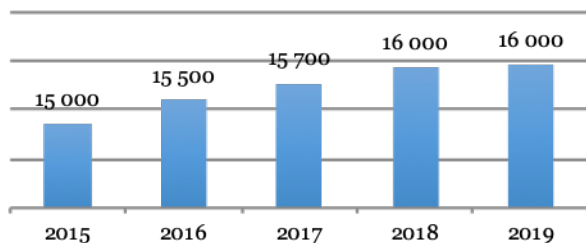
Производство цемента

(код ТНВЭД 2523 – портландцемент, глиноземистый, гидравлический)

Краткое описание проекта

Проект подразумевает производство цемента из известняка и глины, а именно – портландцемента, глиноземистого и гидравлического цемента, окрашенного и неокрашенного, в том числе методом клинкера в Западно-Казахстанской, Актюбинской или Жамбылской области.

Объем производства в РК, тыс. тонн



Производители цемента в Казахстане: ТОО «Бухтарминская цементная компания», «Шымкентцемент», Каспийцемент, «Стандартцемент», «Жамбылская цементная производственная компания», «КазахЦемент. Министерство индустрии и инфраструктурного развития РК представило данную товарную группу в качестве перспективы для привлечения инвестора.

Сырьевая база

Сырьем для производства является известняк и глина. Цемент получают тонким измельчением клинкера (равномерный обжиг до спекания однородной сырьевой смеси, состоящей из известняка и глины определенного состава, обеспечивающего преобладание силикатов кальция.

При измельчении клинкера вводят добавки: гипс $\text{CaSO}_4 \cdot 2\text{H}_2\text{O}$ для регулирования сроков схватывания, до 15 % активных минеральных добавок (пиритные огарки, колошниковую пыль, бокситы, пески) для улучшения некоторых свойств и снижения стоимости цемента.

В собственности некоторых заинтересованных потенциальных партнеров имеются месторождения извести и глины.

Конкурентные преимущества

Экспортноориентированность.

Основными экспортерами среди стран макрорегиона являются Китай и Россия.

Наличие потенциальных партнеров с проработанными источниками сырья, рынком сбыта и земельными участками.

Возможность развивать производство биоцемента.

Потенциальные рынки сбыта

Внутренний рынок характеризуется наличием заинтересованных партнеров с проработанным рынком сбыта (Западно-Казахстанская, Жамбылская, Актюбинская области). Интересно развитие производство биоцемента. Одним из факторов развития станет увеличение строительства социального жилья и соответствующий рост объемов потребностей строительного сектора, повышение значимости медицинской сферы.

Потенциальные рынки сбыта также включают Таджикистан, РФ, Туркменистан, Узбекистан, Азербайджан.

Экспорт-импорт

За 2019 год в структуре общего импорта продукции преобладали портландцемент, цемент глиноземистый, цемент шлаковый, цемент суперсульфатный и аналогичные гидравлические цементы.

Объем экспорта в 2019 году составил 1690351 тыс.тонн на сумму 84880 тыс.долл.США. Импорт в 2019 году составил 889709 тыс.тонн на сумму 44296 тыс.долл.США.

Меры государственной поддержки

Инвестиционные преференции: освобождение от таможенных пошлин, налоговые льготы (КПН; земельный налог и имущественный налог – 0%), натурные гранты, привлечение иностр. рабочей силы.

Преференции специальных экономических зон: СЭЗ «Сарыарка» в Карагандинской области специализируется на металлургии, металлообработке и машиностроении; СЭЗ «Павлодар» - металлургия, химия; СЭЗ «Туркистан» - смешанная.

Дорожная карта бизнеса-2025: субсидирование; грантирование; подведение внешней инфраструктуры.

Меры гос. поддержки для казахстанских производителей через QazIndustry: возмещение части затрат по повышению производительности труда и развитию территориальных кластеров; продвижению отечественных обработанных товаров на внешнем и внутреннем рынке.

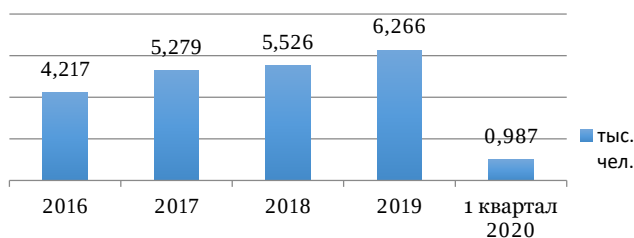
Развитие туристической зоны Туркестана (ОКЭД: 55 – 56 Предоставление услуг по проживанию и питанию).

Описание проекта

Развитие туристической зоны в Туркестанской области, расположенной на маршруте Великого Шелкового пути городов Сайрам (Испиджаб), Яссы (Туркестан) и Отрар. Предполагается строительство 4-звездочной гостиницы среднего ценового сегмента с номерным фондом в 100 номеров. Общая площадь одного отеля составляет 3300 – 3700 кв.м.

Растущий спрос на туристические услуги Ключевые инвестиционные показатели

Количество обслуженных посетителей в местах размещения



Среднегодовой рост количества въездных туристов в 2016 – 2017 гг. составил 18%. В 2017 г. Количество въездных туристов (в основном из стран СНГ) составило 7,7 млн. человек. В 2018 году Казахстан посетили 8,5 млн туристов, этот показатель вырос на 10% по сравнению с рекордным 2017 годом. По итогам 9 месяцев 2019 года местами размещения обслужено 752,8 тыс. иностранных посетителей, что почти на 24% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По числу въездных посетителей остаются на том же уровне (8,5 млн. посетителей)

Объекты досуга и развлечений:

- Древние городища
- Этно-аул
- Караван-сарай
- Восточный базар

Конкурентные преимущества

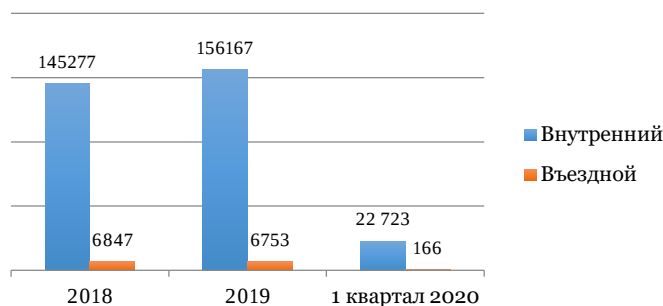
Низкая конкуренция на рынке
На сегодняшний день в Туркестане, отсутствие качественного предложения в отношении средств размещения открывает перед инвесторами уникальную возможность выйти на новый рынок с быстрорастущим спросом на 3-5-звездочные отели.

Показатель

Результаты

Период реализации Проекта, лет	5
в т.ч. инвестиционная фаза, лет	3
эксплуатационная фаза, лет	2
Сумма инвестиций, тыс. долл.США	3 684,2
Срок окупаемости, лет	10

Рост посещаемости Туркестана



Планируемое увеличение турпотока в регионе в среднем 8% ежегодно. К 2030 году регион посетит около 1033 млн. туристов. Турпоток включает в себя сторонников суфийского течения, жителей тюркских стран, туристов интересующихся культурной историей или совершающих «малый хадж».

Меры государственной поддержки

Инвестиционные преференции: (свыше 2 млн. МРП) освобождение от таможенных пошлин, налоговые льготы (КПН; земельный налог и имущественный налог – 0%), натурные гранты, привлечение иностр. рабочей силы.

Преференции специальных экономических зон: СЭЗ “Туркестан” в Туркестанской области, Вид деятельности «Строительство и ввод в эксплуатацию мест размещения туристов, санаторных и оздоровительных объектов»;

Экономика простых вещей: льготное кредитование турбизнеса. В Программу «Экономика простых вещей» включены 5 кодов ОКЭД в сфере туризма .

Государственная поддержка:

Помощь в поиске земельного участка и оформления необходимых документов

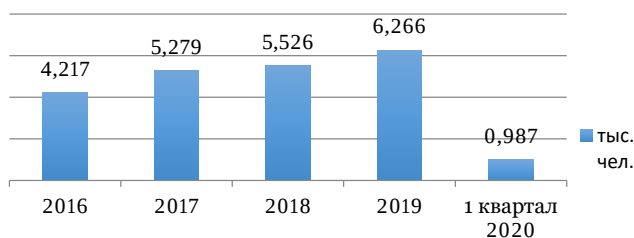
Развитие побережья озера Алаколь (Алм.Обл.) (ОКЭД: 55 – 56 Предоставление услуг по проживанию и питанию).

Описание проекта

Развитие побережья соленого озера Алаколь расположено в восточной части Алматинской области, к северо-западу от Джунгарских Ворот. Проект подразумевает развитие трехзвездочного Лечебно-оздоровительного комплекса, с номерным фондом в 100 номеров и общей площадью в 2 200 кв.м. Общая стоимость проекта с учетом постройки всего номерного фонда составляет 59 млрд.тенге.

Растущий спрос на туристические услуги Ключевые инвестиционные показатели

Количество обслуженных посетителей в местах размещения



Среднегодовой рост количества въездных туристов в 2016 – 2017 гг. составил 18%. В 2017 г. Количество въездных туристов (в основном из стран СНГ) составило 7,7 млн. человек. В 2018 году Казахстан посетили 8,5 млн туристов, этот показатель вырос на 10% по сравнению с рекордным 2017 годом. По итогам 9 месяцев 2019 года местами размещения обслужено 752,8 тыс. иностранных посетителей, что почти на 24% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. По числу въездных посетителей остаются на том же уровне (8,5 млн. посетителей)

Объекты досуга и развлечений:

- Экотуризм и наблюдение за птицами
- Вода и грязи озера Алаколь
- Оздоровительный отдых
- пляжный отдых

Конкурентные преимущества

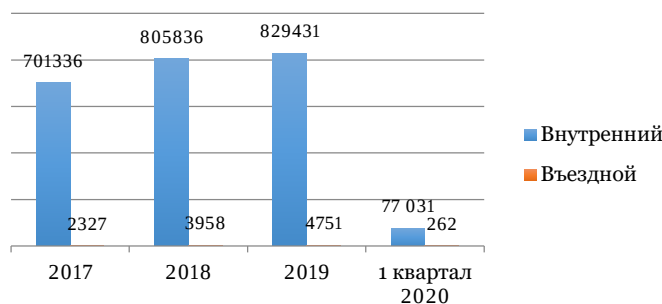
На сегодняшний день в регионе имеется дефицит номерного фонда. Ограниченное количество альтернативных вариантов доступного пляжного отдыха для семей из близлежащих регионов.

Показатель

Результаты

Период реализации Проекта, лет	5
в т.ч. инвестиционная фаза, лет	3
эксплуатационная фаза, лет	2
Сумма инвестиций, тыс. долл.США	1 315,8
Срок окупаемости, лет	7

Рост посещаемости Алматинской обл.



Планируемое увеличение турпотока в регионе в среднем 8% ежегодно. К 2030 году регион посетит около 1 003,8 тыс. туристов. При этом средний чек по всем посетителям составит 107 тыс.тенге. Средняя продолжительность пребывания 5 дней.

Меры государственной поддержки

Инвестиционные преференции: (свыше 2 млн. МРП) освобождение от таможенных пошлин, налоговые льготы (КПН; земельный налог и имущественный налог – 0%), натурные гранты, привлечение иностр. рабочей силы.

Программа «Экономика простых вещей»: льготное кредитование турбизнеса. В Программу «Экономика простых вещей» включены 5 кодов ОКЭД в сфере туризма.

Государственная поддержка:

Помощь в поиске земельного участка и оформления необходимых документов

Строительство частных школ в рамках подушевого нормативного финансирования

Внедрение подушевого финансирования

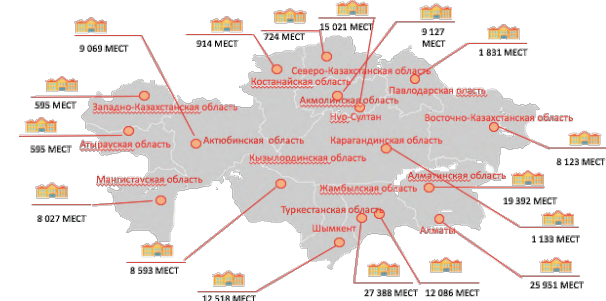
Для стимулирования успешных школ в 2019 году в 446 государственных городских школах внедрено подушевое финансирование (в среднем 281 тыс. тенге в год). Размещен госзаказ в 114 частных школах на 30,7 тыс. учеников.

Сегодня в Казахстане развитие системы образования и науки является приоритетной задачей государственной политики. Принято беспрецедентное решение об увеличении расходов до 7% от ВВП. По поручению Главы государства решен вопрос увеличения финансирования науки. Общий объем финансирования науки в ближайшие 3 года возрастет почти вдвое (на 69,6 млрд.тенге).

Механизм размещения:

Государством созданы условия для возмещения инвестиционных затрат по проектам, реализованных путем строительства (96 МРП за одно ученическое место), либо реконструкции здания (47 МРП за одно ученическое место). Период осуществления данных выплат составляет 8 лет с ежегодным увеличением доходов с учётом инфляции. Операционные затраты возмещаются в течение всего периода эксплуатации школы – 281 тыс. тенге за одно ученическое место (средний норматив 2020 года). Также предусмотрена родительская плата для учащихся. Дополнительными «комфортными условиями» программы являются предоставление земельных участков в виде натурных грантов и меры финансовой поддержки-субсидирование банковских займов со ставкой вознаграждения до 6% и предоставление гарантий фондом «Даму» до 8%. Здание остается в собственности инвестора

Дефицит ученических мест по РК (169 000 ученических мест)



Источники финансирования:

- Предлагаются следующие источники финансирования:
 - Заемные средства (льготное субсидирование через фонд ДАМУ сроком на 7 лет под 6 % годовых)
 - Собственные средства
 - Создание консорциумов (объединение финансовых средств)
 - Иные источники (спонсорская, благотворительная помощь)

Алгоритм ввода школы и получение государственного образовательного заказа:

- Заключение ПД с АО «Финансовый центр»
- Выделение ЗУ МИО/СПК/ГЧП
- Строительство объекта
- Получение акта о вводе в эксплуатацию
- Регистрация обременения
- Получение лицензии на право занятия образовательной деятельностью, подбор кадров
- Заявка на размещение госзаказа
- Набор учащихся
- Открытие школы
- Положительное решение комиссии
- Получение госзаказа

Алгоритм участия в конкурсе:

- АО «Финансовый центр»*:
 - на интернет ресурсе размещает информацию о начале принятия заявки на получение государственного образовательного заказа
 - устанавливает сроки проведения конкурса
- Частная школа подает заявку с приложением следующих документов:
 - копия лицензии на занятие образовательной деятельностью
 - справка о государственной регистрации юридического лица
 - справка о наличии текущего счета с банка

*АО «Финансовый Центр» - выступает в качестве оператора данной программы, является подведомственной организацией Министерства образования и науки РК. В функции АО «Финансовый центр» входит размещение государственного заказа в частных школах.

До конца 2022 года планируется создание 75 тысяч новых койко-мест. Для этих целей государство планирует выделить 152,8 млрд тенге в течение десяти лет. Одно койко-место, примерно должно быть равно 11–12 квадратных метров. Средняя стоимость строительства таких общежитий - 1,3 миллиарда тенге. Стоимость квадратного метра – составит 450–500 долларов.

Реализация механизма размещения государственного заказа осуществляется на принципах государственно-частного партнерства (ГЧП) с участием государства и юридических лиц, за исключением ГУ. Предполагается, что возведением новых жилых площадей будут заниматься сами ВУЗы по соглашению с инвесторами. Будет индивидуально рассчитываться схема под тот объем финансирования кредитного заимствования, который получит ВУЗ, с учетом соответствующих издержек.

Государством возмещаются инвестиционные затраты инвесторам, реализованных путем строительства (122 МРП на 1-го студента- 338 916 тенге, для г. Алматы 144 МРП – 400 032 тенге), путем реконструкции здания (47 МРП – 130 566 тенге). Выплаты по госзаказу будут индексироваться на соответствующий финансовый год. Период осуществления данных выплат составляет 8 лет, и включает в себя ежегодное увеличение доходов с учётом инфляции. Операционные затраты возмещаются в течение всего периода эксплуатации объекта. Предусмотрены субсидирование банковских займов со снижением ставки вознаграждения до 6% и предоставление гарантий фондом «Даму» до 50% от суммы кредита. Здание остается в собственности инвестора

Map of Kazakhstan showing the distribution of housing stock by region. The map is color-coded by region and includes labels for the number of housing units in thousands (MECT) for each region. The regions and their values are:

- Akmola: 1 800 MECT
- Aktyubinskaya: 1 040 MECT
- Mangystauskaya: 1 234 MECT
- Karagandinskaya: 1 075 MECT
- Kostanayskaya: 2 700 MECT
- Severo-Kazakhstanskaya: 2 862 MECT
- Zhetysay: 2 726 MECT
- Tselinogradskaya: 2 700 MECT
- Vostochno-Kazakhstanskaya: 3 752 MECT
- Magadan'skaya: 1 730 MECT
- Jambylskaya: 2 330 MECT
- Turkmenskaya: 3 243 MECT
- Shymkent: 2 330 MECT
- Almaty: 1 632 MECT
- Pavlodarskaya: 2 283 MECT

Инвестиционное предложение
Июнь 2020

- Предлагаются следующие источники финансирования:

- Заемные средства (льготное субсидирование через фонд ДАМУ сроком на 7 лет под 6 % годовых)
- Собственные средства
- Создание консорциумов (объединение финансовых средств)
- Иные источники (спонсорская, благотворительная помощь)
- **Основные условия по договору:**
- Ввод в эксплуатацию новых мест производится в течение 24 месяцев с даты подписания договора
- Регистрацию обременения права на изменение целевого назначения на срок не менее 20 лет
- Договор вступает в силу после его регистрации в уполномоченных органах по исполнению бюджета и действует до полного исполнения обязательств по нему

- Размещения госзаказа осуществляется поставщиком **(юридические лица, за исключением ГУ)** услуг по обеспечению введения новых мест в общежитиях
- Поставщик подает оператору **(АО «Финансовый центр»*)** заявление в бумажной или электронно-цифровой форме
- Оператор в течение 15 календарных дней проводит проверку на полноту и достоверность
- Уполномоченный орган в области образования **(МОН РК)** после поступления материалов от оператора осуществляет процедуру оформления предварительного договора
- Потенциальный поставщик предоставляет оператору копии документов, подтверждающих ввод в эксплуатацию новых мест
- Заключается договор государственного заказа на обеспечение студентов, магистрантов и докторантов местами в общежитиях
- Выплачивается государственный заказ

***АО «Финансовый Центр»** - выступает в качестве оператора данной программы, является подведомственной организацией Министерства образования и науки РК.

Строительство заводов по энергетической утилизации отходов в Казахстане

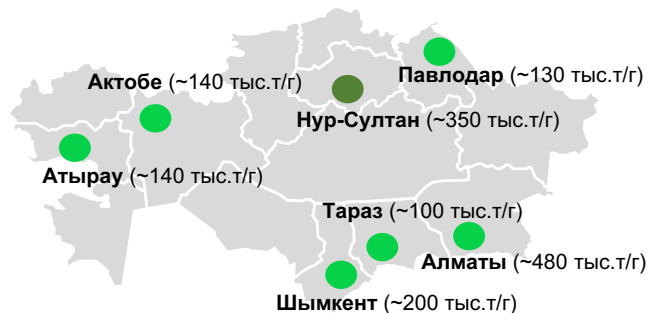
Описание проекта:

Строительство до 7 заводов по сжиганию твердых бытовых отходов (ТБО) с генерацией электроэнергии в Нур-Султане, Алматы, Шымкенте, Павлодаре, Таразе, Атырау и Актобе. Общая мощность 7 заводов – до 1,5 млн. тонн ТБО в год (*индикативные объемы*)

Государство разрабатывает механизм поддержки проектов по сжиганию отходов (waste to energy) на законодательном уровне:

- Планируется, что по проектам Waste to Energy будут заключаться 15-летние договоры на закупку электроэнергии (Power Purchase Agreement, PPA) по повышенному «зеленому» тарифу (*тариф будет определяться на основе аукциона*)
- Планируется, что Акиматы городов будут обязаны обеспечивать непрерывное поступление ТБО на заводы

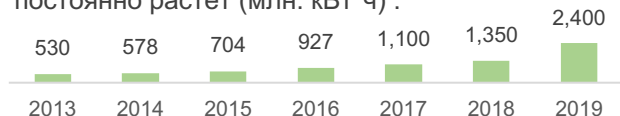
Также имеется возможность заключения Инвестиционного контракта с Правительством (госорганами) для получения налоговых и таможенных преференций



Успешный опыт в сфере возобновляемых источников энергии:

Аналогичный механизм государственной поддержки с заключением долгосрочных договоров PPA успешно применяется в сфере ВИЭ. Более 90 проектов ВИЭ запущено в Казахстане с общей установленной мощностью 1 050 МВт

Количество электроэнергии от объектов ВИЭ постоянно растет (млн. кВт*ч):



Потенциальная модель сотрудничества

(оценочная стоимость проекта в г.Нур-Султан – \$180 млн.)



Организация производства напольных текстильных покрытий (тафтинговый ковролин)

Описание проекта:

Производство напольных текстильных покрытий (тафтинговый ковролин, carpet wall-to-wall). Применение - жилые и нежилые помещения. Тафтинговый ковролин (один из самых недорогих в линейке напольных покрытий) в Казахстане не производится. В России несколько крупных производителей.

Партнер: ТОО «Alimp SAMA

Ltd» 3 - один из крупнейших поставщиков напольных текстильных покрытий на рынке Казахстана. На рынке 23 года. www.alimp-group.kz



Кратко технологическая схема производства прошивных ковровых изделий состоит из следующих операций:

Снование на сновальной машинке.

Ткачество на ткацком станке.

Термофиксация.

Прошивание на прошивном оборудовании.

Нанесение рисунка на печатном агрегате.

Аппретирование.

Завершающая отделка прошивных ковровых покрытий.

Имеется залоговое обеспечение: бизнес-центр общей площадью 1800 кв.м в центре г. Алматы рыночной стоимостью не менее 1.800.000, EUR; также в залог ставится приобретаемое оборудование, строящееся производственное помещение и складской комплекс.

Рынок: (ист. Trademap.org)

Основные страны импортеры Беларусь, Россия, Бельгия, Нидерланды

	долл. США
2017	4 544 000
2018	6 064 000
2019	5 379 000

Целесообразность проекта - планируется замещение ковролина, импортируемого из Европы и РФ, ковролином отечественного производства по цене, в этом случае российский ковролин будет дороже на 20%, европейский ковролин будет дороже на 34%

Произведенный в Казахстане ковролин планируется сбывать через крупные торговые компании (в т.ч. ТОО «Alimp SAMA Ltd») по цене 2EUR или 2,24EUR/кв.м. (с учетом НДС), то при рентабельности 30% цена для конечного потребителя составит $2,24 \cdot 500 + 30\% = 1456$ тенге.

Стоимость проекта:

3 625 000 EUR

1 300 000 EUR - оборудование

40 000 EUR - наладка оборудования, лекала + дизайн, обучение

15 000 EUR - транспортировка

30 000 EUR - 42м*90м - комплектация

производственное помещение + складской комплекс

100 000 EUR – автотранспорт + оснащение офиса

20 000 EUR - CEO-продвижение ежемесячно

NPV (EUR)	1 301 296,86
IRR (%)	59,4193
Срок окупаемости проекта	3 года

Описание отрасли/конкуренты:

производство напольных текстильных покрытий представлено в Казахстане только одним производителем «Бал-Текстиль» (тканое покрытие, которое не используется для офисных помещений, по цене в несколько раз дороже печатного ковролина). В качестве ориентира предлагается рассмотреть российский рынок ковролина. В 2014-2018 гг объем производства напольных покрытий в России увеличивался во все годы периода и в целом за пятилетие вырос на 19,9%: с 222 млн м2 до 266 млн м2. В 2015 г темп прироста показателя был самым низким за период (1,5% к уровню 2014 г), что явилось реакцией производителей на снижение платежеспособного спроса на свою продукцию. В 2016-2018 гг темпы прироста выпуска значительно увеличились. В настоящее время многие ведущие зарубежные производители строят заводы на территории России. Это вызвано дешевизной рабочей силы и ресурсов, а также стремлением компаний к минимизации логистических затрат.

По оценкам BusinesStat, производство напольных покрытий на территории России будет развиваться. В 2020-2023 гг выпуск продукции будет расти средним темпом 4,7% в год. В 2023 г показатель достигнет 335,1 млн м2.

Производители в России: ЗАО «Меринос ковры и ковровые изделия», ООО «Нева Тафт», ООО «Белка», ООО «Номатекс», ООО «Престиж текстиль», ООО «Ковротекс», ООО СП «Зартекс», ООО «Новотекс», ООО «Балтийский сувенир», ООО «Роялтафт», ООО «Дюнотафт», ООО «Инновационные текстильные материалы», ООО «Балтмедиа», ООО «ПК ТЭКС», ООО «Производственная компания «Велам-РУС»

Производство оборудования для фильтрации или очистки прочих газов

Описание проекта:

Создание производства оборудования для фильтрации или очистки газов. Позволит предприятиям в различных отраслях снижать выбросы при отходящих газах, а также выделять полезные для производства вещества.

Входит «короткий» список приоритетных товаров Министерства индустрии и торговли РК и ЕКПТУ. ТНВЭД 842139.

Технические характеристики:

Фильтрация в современной промышленности используют для разделения газовых или жидких гетерогенных систем. Оно позволяет получить более полную, чем в процессах осаждения, очистку газа или жидкости от взвешенных частиц, а, следовательно, более высокого выхода продукта (если этот продукт твердая фаза суспензии).

Газоочистные аппараты:

Механические, фильтрующие, промыватели, жидкопленочные, однозонные, сорбционные.

Преимущества РК: наличие собственного сырья, металлического проката. Близость предполагаемого расположения производства и месторождений сырья к границам России, как одного из крупных рынков сбыта продукции газоочистного оборудования.

Объем импорта России в 2019 году составил \$536 млн.

Производители газоочистного оборудования в России – ООО «Уральский завод газоочистной аппаратуры» - в номенклатуру производимой продукции входят пылеуловители (сухие, мокрые), циклоны различной модификации под разные производства, а также фильтры; мощности варьируются от изготавливаемого оборудования – от 1000 шт. и выше;

ООО «УралАктив» - производство большого спектра газоочистного оборудования, мощности и стоимость на оборудование варьируется в зависимости от модели и размеров, так, например, ежегодная мощность производства может составлять от 2000 единиц в год, стоимость – от 3500 тыс.долл.США.

Стоимость проекта – \$6,7 млн. Оборудование – \$2,7 млн. СМР – \$0,9 млн. Коммуникации – \$0,1 млн. Лицензия – \$0,1 млн. Оборотный капитал - \$3 млн.

В ближайшие годы увеличение цен на оборудование для очистки газов будет происходить плавно. Листовой прокат в себестоимости оборудования занимает долю около 20%, когда столько занимают фильтры (комплектующие). Возможное постепенное увеличение цен на продукцию вследствие роста спроса ввиду индустриального развития регионов.

Рынок:



Внутреннее потребление \$ 283 млн.

Экспортный потенциал в РФ, КНР, Центральная Азия, Кавказ \$2,4 млрд.

Месторасположение

Карагандинская область.

Близость к источнику сырья – плоского проката в г. Темиртау (основные производители – «Арселор Миттал»).

- Большинство промышленных предприятий ГМК расположены в центральном, северном и восточном Казахстане, для которых будут необходимы оборудования для фильтрации газов от производств ввиду улучшения заботы и охраны окружающей среды.

- Ближайший рынок – Россия, главные поставщики – Италия (316,1 млн. долл. США), Китай (101,1 млн. долл. США), Германия (90,9 млн. долл. США).

Приблизительные показатели эффективности проекта

При условии, что 20% инвестиций будут внесены за счет заявителей, а 80% заемных средств будет выделено через БВУ под годовую ставку - 14,0% на 3 года. NPV = 1 268 233 долл.США IRR = 22,3% DPBP = 2,74 лет При условии, что 20% инвестиций будут внесены за счет заявителей, а 80% заемных средств будет выделено через Банки развития под годовую ставку - 7,0% на 3 года. NPV = 1 872 224 долл.США IRR = 26,3% DPBP = 2,54 лет



Отраслевой тизер – код ТН ВЭД – 0204 (мясо баранины)

Инвестиционные преференции

- Льготы по налогам (0%): КПП – 10 лет, Земельный – 10 лет, Имущественный – 8 лет.
- Льгота по таможенной пошлине (0%) – 5 лет.
- Натурный земельный грант
- Привлечение иностранной рабочей силы.

Конкурентные преимущества

- Кормовая база с большим потенциалом роста, пастбища – 180 млн га, пашня – 20 млн га, также имеется возможность орошения.
- Потенциальный экспорт продукции.
- Государственная поддержка инвесторов.

Численность поголовья МРС

- общая численность МРС по состоянию на 2019 год составила 22 млн голов, в т.ч. Овцы – 20 млн гол, козы – 2 млн гол.

Объем производства баранины

- объем производства мяса баранины в РК в 2019 году составил 152 тыс тонн, по сравнению с 2018 годом роста практически не наблюдается. Объем производства мяса козлятины в РК в 2019 году составил 19,4 тыс тонн, что меньше по сравнению с 2018 годов на 2%.

Объем экспорта баранины

- экспорт баранины и козлятины в 2019 году составил в пересчете на мясо – 8,5 тыс тонн, на сумму 36,8 млн долл США, что составляет среднюю цену – 4,3 долл США за килограмм.

Перспективы развития отрасли

- Казахстан способен отправлять на экспорт ежегодно порядка 100 тыс тонн мяса баранины, что при средней минимальной цене 5,0 долл США за кг, составит валютную выручку в сумме 500 млн долл США в год.

Рынки сбыта

- Ввиду географического положения Казахстана и отсутствием прямого доступа к морским логистическим маршрутам – основные сухопутные направления экспорта будут идти в сторону соседних стран – Китай, Иран, Средняя Азия, Кавказ, страны Ближнего Востока.
- Согласно данным FAO за 2018 год, некоторые страны из потенциального списка импортеров баранины из Казахстана, имеют следующие объемы ежегодного импорта баранины:
 - Китай, импорт – 348 тыс тонн в год
 - Иран, импорт – 38 тыс тонн в год
 - Саудовская Аравия, импорт – 35 тыс тонн в год
 - Европейский Союз, импорт – 142 тыс тонн в год.

ДКБ-2025

- Субсидирование - базовая ставка НБ + 5%, из которой 6% оплачивает заемщик, остальное субсидируется государством.
- Гарантирование – суммы проектов до 1 млрд тг, для действующих предпринимателей, гарантия – 50%.
- Подведение инфраструктуры.

Экономика простых вещей

- Субсидирование – ставка не более 15%, размер субсидии до 9% от ставки вознаграждения по кредиту
- Гарантирование – до 50% по кредитам до 3 млрд тг, и до 30% по кредитам свыше 3 млрд тг и до 5 млрд тг.



Отраслевой тизер – код ТН ВЭД – 0201 (мясо говядина)

Инвестиционные преференции

- Льготы по налогам (0%): КПП – 10 лет, Земельный – 10 лет, Имущественный – 8 лет.
- Льгота по таможенной пошлине (0%) – 5 лет.
- Натурный земельный грант
- Привлечение иностранной рабочей силы.

Конкурентные преимущества

- Кормовая база с большим потенциалом роста, пастбища – 180 млн га, пашня – 20 млн га, также имеется возможность орошения.
- потенциальное импортозамещение и экспорт продукции.
- Государственная поддержка инвесторов

Численность поголовья КРС

- общая численность КРС по состоянию на конец 2019 года составила 7,4 млн голов, в т.ч. молочный КРС – 4,9 млн голов, или 67% от общей численности, мясной КРС – 2,5 млн голов или 33% от общей численности

Объем производства говядины

- В 2019 году объем производства мяса говядины составил 500 тыс тонн, прирост по отношению к объему производства говядины в 2018 году составил 5%.

The volume of beef exports

- в 2019 году Казахстан отправил на экспорт мясо всех видов (живой, охлажденный, замороженный), в пересчете на мясо - 29,4 тыс тонн, на общую сумму 103,6 млн долл США.

Перспективы развития отрасли

- Казахстан способен отправлять на экспорт ежегодно порядка 480 тыс тонн мяса говядины, что при средней минимальной цене 4,5 долл США за кг, составит валютную выручку в сумме 2,2 млрд долл США в год.

Рынки сбыта

- Ввиду географического положения Казахстана и отсутствием прямого доступа к морским логистическим маршрутам – основные сухопутные направления экспорта будут идти в сторону соседних стран – Китай, Иран, Средняя Азия, Россия, Кавказ, Турция.
- Согласно данным Всемирной продовольственной организации (FAO), некоторые страны из потенциального списка импортеров говядины из Казахстана, имеют следующие объемы ежегодного импорта говядины:
 - Китай, импорт – 2 млн тонн в год
 - Иран, импорт – 159 тыс тонн в год
 - РФ – 462 тыс тонн в год

ДКБ-2025

- Субсидирование - базовая ставка НБ + 5%, из которой 6% оплачивает заемщик, остальное субсидируется государством.
- Гарантирование – суммы проектов до 1 млрд тг, для действующих предпринимателей, гарантия – 50%.
- Подведение инфраструктуры.

Экономика простых вещей

- Субсидирование – ставка не более 15%, размер субсидии до 9% от ставки вознаграждения по кредиту
- Гарантирование – до 50% по кредитам до 3 млрд тг, и до 30% по кредитам свыше 3 млрд тг и до 5 млрд тг.



Отраслевой тизер – код ТН ВЭД – 0203 (мясо свинина)

Инвестиционные преференции

- Льготы по налогам (0%): КПП – 10 лет, Земельный – 10 лет, Имущественный – 8 лет.
- Льгота по таможенной пошлине (0%) – 5 лет.
- Натурный земельный грант
- Привлечение иностранной рабочей силы.

Конкурентные преимущества

- Кормовая база с большим потенциалом роста, пастбища – 180 млн га, пашня – 20 млн га, также имеется возможность орошения.
- Потенциальный экспорт продукции.
- Государственная поддержка инвесторов.

Численность поголовья свиней

- численность поголовья свиней в РК по состоянию на 01 апреля 2020 года составила – 894 тыс голов.

Объем производства свинины

- в 2019 году в РК, во всех категориях хозяйств было произведено 86 тыс тонн мяса свинины, что равно такому же объему производства в предыдущем году.

Объем экспорта свинины

- объем экспорта составил в натуральном выражении 794 тонны, на сумму 1,5 млн долл, по средней цене – 1,9 долл США за килограмм свинины, что ниже средней мировой цены, которая составляет 2,5-3 долл США за кг. Доля экспорта от внутреннего производства составляет всего лишь 0,9%.

Перспективы развития отрасли

- Казахстан способен отправлять на экспорт ежегодно порядка 86 тыс тонн мяса свинины, что при средней минимальной цене 3,0 долл США за кг составит валютную выручку в сумме 260 млн долл США в год.

Рынки сбыта

- наиболее привлекательным рынком для экспорта свинины является Китай, согласно данным FAO, Китай ежегодно потребляет 55 млн тонн свинины, в 2018 году Китай импортировал 1,9 млн тонн свинины.
- Также весьма привлекательным рынком для экспорта свинины являются страны Юго-восточной Азии, Согласно данным FAO за 2018 год, некоторые страны из потенциального списка импортеров свинины из Казахстана, имеют следующие объемы ежегодного импорта свинины:
 - Япония, импорт – 1,5 млн тонн в год
 - Южная Корея, импорт – 761 тыс тонн в год
 - Филиппины, импорт – 163 тыс тонн в год
 - Вьетнам, импорт – 79 тыс тонн в год
 - РФ, импорт – 112 тыс тонн свинины в год

ДКБ-2025

- Субсидирование - базовая ставка НБ + 5%, из которой 6% оплачивает заемщик, остальное субсидируется государством.
- Гарантирование – суммы проектов до 1 млрд тг, для действующих предпринимателей, гарантия – 50%.
- Подведение инфраструктуры.

Экономика простых вещей

- Субсидирование – ставка не более 15%, размер субсидии до 9% от ставки вознаграждения по кредиту
- Гарантирование – до 50% по кредитам до 3 млрд тг, и до 30% по кредитам свыше 3 млрд тг и до 5 млрд тг.