**Вебинар «E-commerce: продажи в онлайне с нуля»**

Узнайте, как увеличить рост продаж, переведя свой бизнес в онлайн. Самая актуальная информация о старте интернет-бизнеса для новичков от экспертов e-commerce.

Сегодня все компании должны быть в онлайне, если им нужен рост продаж и лояльные клиенты. Новая реальность требует нового подхода к ведению бизнеса.

* Какие инструменты нужны бизнесу для старта в онлайне сегодня?
* Как убедить людей покупать?
* Как обрабатывать платежи?
* Как наладить доставку?

6 экспертов-практиков из Казахстана и России ответят на эти вопросы. Они поделятся работающими методиками и опытом с начинающими интернет-предпринимателями.

Регистрируйтесь прямо сейчас. Участие бесплатно.

Ждем вас 10 декабря 11:00 (по времени Нур-Султана)

Зарегистрируйтесь по ссылке <https://bit.ly/3jyKVmy>

|  |  |
| --- | --- |
| 11.00 - 11.20 | Индира Жубаназарова, Менеджер по маркетингу «1С-Битрикс Казахстан»  **Что нужно для онлайн-продаж сегодня?**  • Почему лендинги продают лучше соцсетей;  • Что нужно для онлайн-продаж? |
| 11.20 - 11.40 | Бек Арпабаев, Директор Департамента e-commerce и логистического бизнеса АО «Казпочта»  **Что казпочта может предложить бизнесу в e-commerce?**  • Fulfillment-центр и его преимущества  • Инфраструктура для интернет торговли |
| 11.40 - 12.00 | Владимир Денисов, CEO компании «Веб-интегратор iLab»  **Тема уточняется** |
| 12.00 - 12.20 | Алина Джанкулова, Директор Департамента финансово-карточного бизнеса АО «Казпочта»  **Финансовые инструменты для бизнеса в e-commerce**  • Доступный финансовый институт;  • Карты. Платежи/сервисы (Paypost, Pos mobile). |
| 12.20 - 12.40 | Сергей Лебедев, Директор по связям с госорганами Aliexpress Россия  **Тема уточняется** |
| 12.40 - 13.00 | Элла Макатова,  **Тема уточняется** |

*Все вопросы: +7 700 3000 468*

*e-mail: indira@1c-bitrix.kz*

***Организаторы: «1С-Битрикс Казахстан» и АО «Казпочта»***